

- ▶ Trots!
- ▶ De schadeverzekeringen binnen het Predikantenpakket
- ▶ Exclusieve samenwerking met A.S.R.
- ▶ Uw zorgverzekering in 2019
- ▶ Kinderen van predikanten blij met eigen pakket
- ▶ Dominass komt naar u toe
- ▶ Tips van de schadeafdeling
- ▶ Samenwerkingsverbanden
- ▶ Werkbegeleiding nieuwe stijl voor predikanten
- ▶ Teamontwikkelingen
- ▶ Bereikbaar – ook buiten kantooruren



## Trots!

Ons bedrijf staat nooit stil. Dat hebben we ook dit jaar ondervonden: er hebben zich weer de nodige ontwikkelingen voorgedaan waar we succesvol op hebben kunnen inspelen. Stuk voor stuk uitdagingen waar wij als ondernemers blij van worden. Als Dominass kunnen we namelijk zelf onze keuzes maken. Hoe mooi is dat? Uiteraard hebben we te maken met andere partijen en met regelgeving, maar toch kunnen we ons eigen verhaal vertellen.

Onze keuzes hebben geresulteerd in een prachtig aanbod aan verzekeringen, in samenwerkingsverbanden met verschillende partners en in sponsorrelaties. Dit is iets waar we trots op zijn: trots op ons bedrijf, trots op ons team. En niet in de laatste plaats: trots op het feit dat we u onze relatie mogen noemen!

Kees en Hans van Klarbergen



## De schadeverzekeringen binnen het Predikantenpakket

Met de premie die u voor uw verzekeringen binnen het Predikantenpakket afdraagt worden de schades vergoed die geclaimd worden door de verzekerden van Dominass. Dat is het principe van verzekeren: onder het motto 'draagt elkanders lasten' betaalt iedere deelnemer zijn of haar premie en als het nodig is wordt men hieruit schadeloos gesteld.

Al ruim dertig jaar bewijzen de positieve resultaten binnen het Predikantenpakket dat u met elkaar minder schade claimt dan de gemiddelde Nederlander. Hierdoor betaalt u een aantrekkelijke premie terwijl de voorwaarden uitstekend zijn, mede dankzij aantrekkelijke extra's voor predikanten. Het feit dat u met velen (een kleine vierduizend theologen hebben hun verzekeringen bij ons ondergebracht) elkanders lasten draagt, gekoppeld aan een hoge moraliteit, maakt dat wij namens u goed met verzekeraars kunnen onderhandelen over voorwaarden en premies.

### Voordeel voor alle partijen, dat werkt!

Ons uitgangspunt bij de onderhandelingen is steeds dat alle betrokken partijen voordeel moeten hebben bij de overeenkomst. Als partijen onderscheiden we daarbij ten eerste u als verzekerde, ten tweede de verzekeraars die uiteindelijk de schadelast dragen, en ten derde onszelf, uw adviesbureau Dominass.

Voordeel voor alle partijen houdt om te beginnen in dat u een gunstige premie betaalt voor verzekeringen met uitgebreide voorwaarden, waarbij u mag vertrouwen op excellente dienstverlening van onze kant. Ten tweede moeten de verzekeraars voldoende premiegelden ontvangen om garant te kunnen blijven staan voor de schadeuitkeringen. En voor ons als Dominass geldt dat we dankzij de inkomsten (provisie) die we via uw premie ontvangen ons bedrijf kunnen runnen op een effectieve en tegelijk menselijke, betrokken manier. Tijdens de jaarlijkse onderhandelingen met verzekeraars letten we er nauwgezet op dat deze balans goed blijft. Dat geeft rust, dat geeft vertrouwen. Het feit dat we ons vak al drie decennia mogen uitoefenen laat wel zien dat het werkt!

### Schadelast neemt toe

De laatste jaren merken we wel dat de resultaten onder druk komen te staan: de kosten om schades te herstellen zijn enorm gestegen. Waar het gaat om, bijvoorbeeld, auto's heeft dat onder meer te maken met technische ontwikkelingen (bumpers met ingebouwde parkeersensoren) en hogere loonkosten. Daarnaast zijn er steeds meer partijen die schadeclaims indienen. Denk hierbij aan zorgverzekeraars en werkgevers die kosten op ons verhalen nadat er (letsel)schade is veroorzaakt door een van onze verzekerden. Ook is er veel druk op smartengeldclaims. Er ontstaat in Nederland steeds meer een claimcultuur, met alle nadelige gevolgen van dien.

Ook zien we de gevolgen van de klimaatverandering, vooral in de toename van storm- en hagelschades. Zo werden er bij ons alleen al in januari 2018 ruim driehonderd gevallen van hagel- of stormschade gemeld. Met een gemiddeld schadebedrag van € 800 vormt dat een behoorlijke kostenpost. De verwachting is dat dit soort uitschieters steeds vaker zullen voorkomen, zodat verzekeraars gewoon meer geld nodig hebben om aan hun verplichtingen te kunnen blijven voldoen.

### Premieverhoging?

Veel verzekeraars voeren dan ook forse premieverhogingen door. De consumentenbond schreef in juli 2018 dat er gemiddeld 10% meer premie voor autoverzekeringen nodig is. De Nederlandse Bank riep de verzekeraars al tijden op om de premies te verhogen. Bij autoverzekeringen zien we de volgende gemiddelde premiestijgingen: Aegon 41%, FBTO 16%, Nationale Nederlanden 15% en Hema 23%. Daarnaast verhoogde Promovendum haar premies met soms 75% om 'scheefgroei' tussen nieuwe en bestaande klanten 'recht te trekken'. Bij Inboedel- en Opstalverzekeringen is het plaatje: Nationale Nederlanden 20%, Allianz 17%, Delta Lloyd 10%, ING 13%. Bij reisverzekeringen belopen de premieverhogingen globaal 5%. (Bron: MoneyView / Consumentenbond, premies 1 april 2018 en 1 augustus 2017.)

### Bij ons niet!

Dit gaan wij niet doen. Uw schadepremies blijven gelijk. In overleg met onze verzekeraar A.S.R. (zie hieronder) hebben we besloten de oplossing deels te zoeken in het verlagen van de pakketkorting die u jaarlijks ontvangt. Deze korting kon tot dusverre oplopen tot 10% van de jaarpremie en kon nog aangevuld worden met een korting van 6% als bonus voor een schadevrij jaar.

Vanaf 1 januari 2019 gaan voor u deze kortingen omlaag. Vier procent wordt voortaan afgedragen aan een zogeheten Vangnet bij A.S.R., waarmee deze verzekeraar de toenemende schadelast kan compenseren. Anders dan bij premiegelden worden er door de verzekeraar geen kosten ingehouden en ontvangen wij geen provisie. Een unieke methode!

Van onze kant verlagen we onze provisie structureel. Dit betekent dat we 4% minder inkomsten krijgen vanuit de totale premie die u betaalt. Deze aderlating verwachten we op te kunnen vangen door de groei van het aantal relaties. Met deze verhoudingsgewijs bescheiden en evenwichtige maatregelen zijn we er van overtuigd het aantrekkelijke Predikantenpakket te kunnen handhaven.

## Exclusieve samenwerking met A.S.R.

In de Nieuwsbrief van vorig jaar kon u lezen dat we naast Nationale Nederlanden een contract hadden afgesloten met een nieuwe risicodragers:

A.S.R. We hoopten op een positieve, langdurige samenwerking met deze twee verzekeraars. In de loop van dit jaar bleek echter dat Nationale Nederlanden de contractvoorwaarden wilde herzien. Dit was niet het directe gevolg van onze samenwerking maar van een algemene koerswijziging, bepaald vanuit de ivoren toren. Nationale Nederlanden had geen oog voor de afwijkende premies en voorwaarden van het Predikantenpakket maar uitsluitend voor de resultaten van het concern als geheel. Bijkomend probleem is de in de verzekeringswereld oprukkende standaardisering. Afwijkende tarieven en afspraken zijn nauwelijks meer mogelijk omdat het volledig automatiseren van alle processen goedkoper is. De menselijke maat verdwijnt naar de achtergrond. Hoe dan ook zou de

a.s.r.  
de nederlandse  
verzekerings  
maatschappij  
voor alle  
verzekeringen

herziening leiden tot forse premieverhogingen en beperking van de voorwaarden.

Daarom hebben we Nationale Nederlanden vaarwel gezegd en we zijn blij met een geïntensiverde samenwerking met A.S.R. Per 1 januari 2019 ondertekent A.S.R. voor 100% alle polissen die onderdeel uitmaken van het Predikantenpakket (met uitzondering van uw zorgverzekering en uw rechtsbijstandsverzekering). Met A.S.R. hebben we de oude afspraken kunnen herijken om van daaruit op dezelfde manier verder te werken. Hiermee wordt het vertrouwen dat we in meer dan dertig jaar hebben opgebouwd beloofd. Voor u betekent dit dat er in uw polissen en voorwaarden niets hoeft te veranderen! Een bijkomend maar niet onbelangrijk voordeel is dat A.S.R. het hoogst scoort in het onderzoek van de Eerlijke Verzekeringswijzer, die verzekeraars beoordeelt op hun beleid ten aanzien van thema's als klimaat, natuur, mensenrechten, dierenwelzijn en wapens.

We vertrouwen erop dat we door deze nog hechtere samenwerking de komende jaren kunnen blijven doen waar we goed in zijn: er voor u zijn als u ons nodig hebt.

## Uw zorgverzekering in 2019

De wijzigingen rondom de zorgverzekering zijn ieder jaar weer een belangrijk moment. Het is iets waar u vast niet al te veel tijd aan kwijt wilt zijn, maar toch is dit het moment om er even aandacht aan te besteden. We adviseren u om te bedenken welke zorg u gebruikt of nodig heeft, en hier uw verzekeringspakket op af te stemmen.

In het basispakket verandert er weinig. Ook het eigen risico blijft gelijk, namelijk € 385 per jaar. Maar anders dan vorig jaar vindt er wel een aantal wijzigingen plaats in de aanvullende pakketten. Zo wordt er voor orthodontie een wachttijd van een jaar ingevoerd. De vergoeding van de eigen bijdrage voor ADHD-medicijnen komt te vervallen. Ook zijn er wijzigingen op het gebied van hoortoestellen. Kiest u een hoortoestel buiten de bestaande categorieën, dan ontvangt u voortaan geen vergoeding meer. Uw nieuwe zorgpolis bevat een duidelijk overzicht van de belangrijkste veranderingen in de polisvoorwaarden 2019. Ons advies is om deze aandachtig door te nemen. Uiteraard staat ons zorgteam (zorgteam@dominass.nl of 0344-642404) voor u klaar indien u vragen heeft.

### Nieuwe risicodragers

Achter de schermen vindt er een belangrijke wijziging plaats. We zijn een samenwerking aangegaan met een nieuwe en krachtige zorgverzekeraar: EUCARE. De belangrijkste reden voor deze overstap is dat de huidige zorgverzekeraar Avéro-Achmea ophoudt te bestaan. Moedermaatschappij Achmea heeft aangegeven dat het label Avéro zal worden vervangen door Zilveren Kruis. In het afgelopen jaar is ons duidelijk



geworden dat een overgang naar Zilveren Kruis enkel negatieve gevolgen zou hebben. Zo zouden bijvoorbeeld onze aanvullende voorwaarden (zoals de vergoedingen voor psychotherapie en werkbegeleiding) komen te vervallen en zou de collectiviteitskorting van 10% fors worden verlaagd. Omdat Zilveren Kruis alleen online werkt, zou onze adviesfunctie komen te vervallen. Nog afgezien van een slechtere dekking tegen een hogere premie zou u er letterlijk alleen voor komen te staan.

We zijn dus op zoek gegaan naar een andere zorgverzekeraar en kwamen uit bij EUCARE, een nieuwe maatschappij die wél maatwerk levert. Wij kunnen daardoor blijven doen wat we al jaren doen en de declaratieverwerking blijft in de vertrouwde handen van Aevitae. Aangezien EUCARE is aangesloten bij een van de grootste herverzekeraars van Europa zit het ook op het gebied van solvabiliteit helemaal goed. Op zichzelf heeft de overstap naar EUCARE voor u geen gevolgen; de bovengenoemde veranderingen in de polisvoorwaarden staan er los van. De 10% collectiviteitskorting blijft gehandhaafd! Heeft u vragen over EUCARE, dan kunt deze stellen aan Hans van Klarbergen (hans@dominass.nl of 0344-642404).

Naast een nieuw polisblad ontvangt u begin 2019 een nieuwe zorgpas. Wist u overigens dat een geldige legitimatie (paspoort, ID-kaart of rijbewijs) al voldoende is bij opname in het ziekenhuis of bij bezoek aan een arts?

## Kinderen van predikanten blij met eigen pakket

Sinds wij van onze verzekeraars groen licht hebben om ook predikantskinderen op te nemen in een collectiviteit worden we zeer regelmatig benaderd om bestaande verzekeringspakketten te analyseren en met voorstellen te komen. Al deze voorstellen worden persoonlijk besproken. Los van het feit dat 98% van de bezochte predikantskinderen er voor kiest de verzekeringen bij ons onder te brengen is het mooi om te luisteren naar de verhalen van deze jonge mensen, over hoe ze na het verlaten van de pastorie zelf hun weg zochten en vonden.

Dat we predikantskinderen onderbrengen in een aparte collectiviteit, is omdat de unieke voorwaarden van

het Predikantenpakket alleen beschikbaar zijn voor theologen. Via onze dochter Prima voor elkaar, specialist in schadeverzekeringen zijn er veel voordelen voor particulieren. Zo bereiken we dat we óók voor uw kinderen een mooi aanbod hebben. Heeft u, of een van uw kinderen, belangstelling? Laat het ons weten (0344-647070 of adviesteam@primavoorelkaar.com) en wij nemen direct contact op.



## Dominass komt naar u toe

Persoonlijk contact staat bij ons hoog in het vaandel. Juist het persoonlijke maakt onze band met u zo hecht. Ruim dertig jaar geleden reed Wiebe van Klaarbergen van pastorie naar pastorie. Hans nam dit van hem over waarna sinds een jaar of vier Jan de Jongh de kennismakingsgesprekken met nieuwe relaties voert. Door het jaar heen is er (on)regelmatig schriftelijk of telefonisch contact rond concrete vragen, de pakketkorting en via deze Nieuwsbrief. Ook de uitgifte van de nieuwe polismappen in 2015 was onder meer bedoeld om onze band met u te versterken. En als u het nodig vindt komen we bij u langs, zonder extra kosten, gewoon omdat we vinden dat dat zo hoort.

Wij hechten aan de ontmoeting. Juist een persoonlijk gesprek geeft inhoud. Daarnaast hebben we ervaren dat veel predikanten positieve energie krijgen in de ontmoeting met collega's. Om hieraan vorm te geven komen we naar u toe. In de loop van 2019 organiseren we op vijf plaatsen

in het land bijeenkomsten. U krijgt hier te zijner tijd een persoonlijke uitnodiging voor. Tijdens de bijeenkomst ligt er dan een actueel overzicht van uw Predikantenpakket voor u gereed.

Jan de Jongh en Hans van Klaarbergen praten u bij over actuele zaken en nemen zaken uit het Predikantenpakket door alsof het bij u thuis is, heel persoonlijk en in een plezierige omgeving.

Uiteraard bestaat er ook de mogelijkheid om na afloop van de centrale presentatie individueel vragen te stellen. Een afvaardiging van ons team zal aanwezig zijn zodat u altijd terecht kunt.

De beoogde plaatsen waar u welkom bent zijn: Drachten, Almelo, Veenendaal, Spijkenisse, Sassenheim of Volendam.

Details ontvangt u bij de uitnodiging. Graag tot ziens in 2019!



## Tips van de schadeafdeling

Helaas komt het steeds vaker voor dat er wordt ingebroken in pastoriën. De tijd dat pastorieën werden overgeslagen door het "dievengilde" ligt voorgoed achter ons.

Een inbraak, of poging daartoe, kost niet alleen veel geld, het is ook gewoon een heel vervelende ervaring. Diefstallen zijn helaas niet honderd procent te voorkomen. Wel kun je vrij eenvoudig de kans op inbraak en diefstal verminderen. Via de politie ontvingen we een aantal tips die we graag met u delen. Doe er uw voordeel mee!

Inbrekers passen verschillende technieken toe om in uw woning te komen. Welke zijn dat en wat kunt u ertegen doen?

**Flipperen:** de inbreker ontsluit de deur met een pasje of een stuk plastic tussen een deur en het kozijn, waardoor het slot, de 'dagschoot', kan worden teruggeduwd.

### **Wat kunt u doen?**

Draai de deur op het nachtslot. Daarnaast kunt u overwegen een anti-inbraakstrip aan te brengen. Heeft uw deur een enkelvoudig hoofdslot? Plaats dan een extra slot op kniehoogte. Dit zorgt voor extra stevigheid van de deur.

**Kerntrekken:** de inbreker trekt de cilinder uit het slot, vermoedelijk met zelfgemaakt of professioneel gereedschap uit de slot- en sleutelbranche.

### **Wat kunt u doen?**

Monteer cilinders die hiertegen bestand zijn. Ook bestaat er veiligheidsbeslag dat tegen kerntrekken is beveiligd. Vraag er naar bij de vakman.

**Gaatje boren:** de inbreker boort een gaatje onder het slot van een deur of raam. Vervolgens draait hij of zij met een ijzerdraad de sleutel om die nog in het slot zat en/of opent de raamsluiting.

### **Wat kunt u doen?**

Monteer raamgrendels die met een sleutel afsluitbaar zijn. Laat ook nooit een sleutel in de deur of het raamkozijn zitten. Haal sleutels altijd uit het slot en berg ze op een veilige plek op.



**Openhengelen:** de inbreker komt de woning binnen door het slot of de deurkruk van de deur via de brievenbus open te hengelen.

### **Wat kunt u doen?**

Draai de deur op slot. Daarnaast kunt u aan de binnenkant een goedgekeurde bescherming over de brievenbus aanbrengen.

**Insluiping:** de inbreker sluipt een woning binnen door een openstaand raam of een niet afgesloten deur – op de begane grond, maar ook op de eerste verdieping door via een aanbouw, schuurdak of op andere manier omhoog te klimmen.

### **Wat kunt u doen?**

Sluit alles af als u weggaat. Bent u thuis? Sluit dan openstaande ramen en deuren af van de vertrekken waarin u zich niet bevindt. Maak uw woning voor insluipters 'onaantrekkelijk'. Autosleutels, een handtas, video-, foto-, of audioapparatuur, een smartphone of laptop in het zicht trekken de aandacht van een insluiper.

Op [politie.nl](http://politie.nl) onderwerp Woninginbraak en [www.politiekeurmerk.nl](http://www.politiekeurmerk.nl) vindt u meer preventietips.



## Samenwerkingsverbanden



Al jaren werken we samen met meerdere partijen op het kerkelijke erf. Het structurele overleg met de Bond van Nederlandse Predikanten en verscheidene theologische opleidingen zijn daar goede voorbeelden van. Begin dit jaar kwamen Jan de Jongh en Hans van Klaarbergen in contact met Stichting Ruimzicht, in de persoon van ds. Florida de Kok. Tijdens onze gesprekken bleek dat ons gemeenschappelijke doel is om er te zijn voor de predikanten, ieder vanuit onze eigen expertise. Omdat het voor individuele predikanten steeds lastiger wordt om een loket te vinden waar zij terecht kunnen met werkgerelateerde vragen, hebben we verkend of en hoe we daarvoor een gemeenschappelijke oplossing kunnen bieden.

Dominass was aanwezig bij de viering van het 150-jarig bestaan van Stichting Ruimzicht. Eens te meer werd ons duidelijk hoeveel raakvlakken er zijn. Of het nu gaat om predikanten met een late roeping, de aandacht voor

studenten of het coachingstraject voor predikanten: het zijn onderwerpen waar we elkaar kunnen vinden. Hoe Ruimzicht en wij dit verder vorm gaan geven is bij het ter perse gaan van deze Nieuwsbrief nog niet helemaal duidelijk. Wordt vervolgd!

### Bond van Nederlandse Predikanten

Ook het afgelopen jaar hebben we weer plezierig samengewerkt de Bond van Nederlandse Predikanten (BNP), in de personen van ds. Sjaak Verwijs en ds. Menne Menninga. Fijn was het om aanwezig te zijn bij de jubileumviering van de Bond in Utrecht. Punten waarop de BNP en Dominass elkaar versterken zijn onder meer rechtsbijstand en zorgverzekering. Aangezien de lijntjes kort zijn, kan er vlot geschakeld worden. De BNP fungeert voor zijn leden vaak als eerste aanspreekpunt bij juridische kwesties. In voorkomende gevallen pakken wij de zaak op, in samenwerking met rechtsbijstandverzekeraar ARAG. Het collectieve zorgcontract dat BNP heeft ondergebracht bij Zilveren Kruis loopt ook via Dominass, dus ook hier zijn de lijntjes kort. Waar nodig informeren wij de leden van de BNP over de ontwikkelingen.

## Werkbegeleiding nieuwe stijl voor predikanten

Vorig jaar informeerden we u over de ontwikkelingen rond werkbegeleiding. Na een eerste bijeenkomst met een kernteam van betrokken coaches, werkbegeleiders en andere betrokken partijen, waaronder de Bond van Nederlandse Predikanten BNP en de Dienstenorganisatie van de PKN, zijn we aan de slag gegaan.

Halverwege dit jaar hadden we een plan gereed. Een van de belangrijkste pijlers in het plan vormt een zogeheten 'portaal', een meldpunt waar predikanten met een hulpvraag terecht kunnen. Vanuit dit portaal wordt doorverwezen naar de verschillende disciplines. Helaas bleek de persoon

die we op het oog hadden voor deze portaalfunctie niet beschikbaar te zijn. Inmiddels zijn er nieuwe contacten, het ziet er veelbelovend uit. Echter bij het ter perse gaan van deze Nieuwsbrief hebben we nog geen definitief akkoord van de betrokken partijen. Wordt vervolgd!

Binnen ons zorgcontract hebben we al wel ruimte gecreëerd voor een vergoeding van werkbegeleiding. Deze vergoeding wordt verstrekt vanuit de aanvullende verzekeringen. Mocht u hierover informatie wensen, neem dan contact op met Jan de Jongh (0344-642404 of [jandejongh@dominass.nl](mailto:jandejongh@dominass.nl)).

## Teamontwikkelingen

Onze medewerkers vormen een vakkundig team waar u volledig van op aan kunt. Dagelijks staan zij voor u klaar en we zijn trots op hen. Afgelopen jaar hebben we afscheid genomen van John van Meeteren. Na 15 jaar bij ons team heeft hij zijn grote droom verwezenlijkt: samen met zijn partner heeft hij in Kesteren tapasrestaurant 't Ambtshuis geopend. Een fijne plek, waar wij als Dominass regelmatig te vinden zijn. Johns plaats binnen het polisteam is ingenomen door Willeke van Zoest. Zij stelt zich graag kort aan u voor.

Mijn naam is Willeke en ik werk sinds januari voor Dominass. Hiervoor was ik acceptant bij SAA Verzekeringen. Al een tijdje heb ik Dominass gevolgd. Toen ik toe was aan een nieuwe uitdaging, kwam deze vacature voorbij. Het leuke aan werken bij Dominass is, dat de relatie altijd



voorop staat en geen nummer is. In mijn vrije tijd ben ik vaak te vinden in mijn caravanstalling, lees ik een boek of ga een weekendje weg. Graag tot ziens of tot horens aan de telefoon.

Wilt u ons volledige team zien? Ga dan naar onze website [www.dominass.nl](http://www.dominass.nl) onder het kopje Over Dominass. Vervolgens gaat u naar Ons Team, daar kunt u ons allemaal terugvinden.

## Bereikbaar – ook buiten kantooruren

We zijn op kantoor van maandag tot en met vrijdag van 8.00 uur tot 17.00 uur. Wilt u langskomen? U hoeft geen afspraak te maken, u bent altijd van harte welkom.

Ook buiten kantooruren zijn we gewoon bereikbaar, via onze voicemail. Vergeet niet uw naam en telefoonnummer te vermelden. Een van onze adviseurs belt u dan op korte termijn terug.

Wilt u buiten onze kantooruren melden dat u een nieuwe

auto heeft? Geen probleem! Voor het aanmelden van een nieuwe auto is het inspreken van uw naam, telefoonnummer en het kenteken samen met de meldcode voldoende. Uw auto is dan direct verzekerd. U kunt uw autowijziging ook per e-mail doorgeven. Wanneer u bovengenoemde gegevens naar ons mailt, wordt de auto in dekking genomen.

Kortom, ook buiten kantooruren staan we voor u klaar. Een gerust idee!

**DOMINASS**  
ASSURANTIËN BV | ANNO 1987  
assurantie adviesbureau voor theologen

Bonegraafseweg 6  
4051 CH Ochten  
Postadres: postbus 99  
4050 EB Ochten

**Telefoon** : 0344 - 642404  
**Fax** : 0344 - 644306  
**e-mail** : [info@dominass.nl](mailto:info@dominass.nl)  
**Website** : [www.dominass.nl](http://www.dominass.nl)

LAGERE JAARPREMIE

VOORWAARDEN VOORDEEL

TOEGEVOEGDE WAARDE VAN DE SPECIALIST

PREDIKANTEN  
PAKKET